

Sales Consultant

Amsterdam

40 uur

Als Sales Consultant bij Solyne ben jij bezig met het verbinden van professionals met de opdrachtgevers. Jij bent hierin verantwoordelijk voor het hele proces. Klinkt leuk, maar wat houdt het hele proces eigenlijk in? Lees snel verder!

Functie omschrijving

Wat jij gaat doen

Jij gaat de relaties beheren en uitbreiden met onze opdrachtgevers in de Randstad. Hoe doe je dat? Onder andere door op de koffie te gaan bij hen en de behoeften te bespreken. Samen met je collega ga jij op pad. Kom je terug op kantoor dan ga jij jouw opdrachtgever helpen om de behoeften te vervullen, dit doe je door je netwerk uit te breiden en kandidaten te spreken. Gelukt? Dan maak jij niet alleen je opdrachtgever en kandidaat blij, maar in eerste instantie natuurlijk jezelf!

Werken bij Solyne

Cultuur

Wat maakt het leuk om bij Solyne te werken? Dit is overduidelijk de cultuur, het is een jong hecht team van zo'n 20 collega's die allemaal tussen de 20 en 35 jaar zijn. Intern is er een nuchtere open sfeer. Iedereen is energiek, ambitieus en competitief ingesteld. Je kunt gewoon lekker jezelf zijn.

Opleidingsprogramma:

Het eerste half jaar staat in het teken van begeleiding. Je zult worden begeleid door je eigen Sales Manager. Je mag vanaf dag 1 alles zelf doen, wij zijn van mening dat 'learning by doing' het beste werkt in ons vak. Daarnaast geven wij je trainingen zodat je de fijne kneepjes van het vak leert.

Alles wat jij hier leert kan je de rest van je carrière gebruiken.

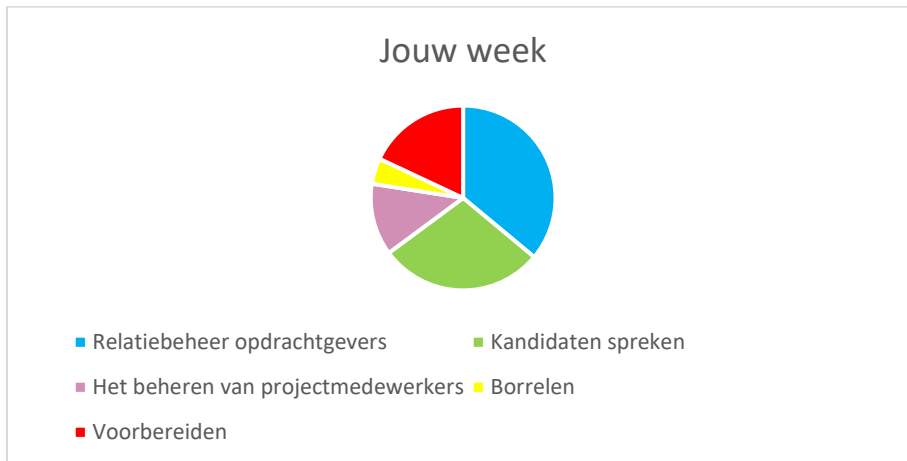
Incentives

Natuurlijk is het al elke dag een feestje om hier te werken maar de incentives maken het extra leuk. Zo gaan we bij het behalen van de gezamenlijke doelstelling met z'n alle op wintersport, hebben we elke maand een externe borrel (waarbij inbreng altijd welkom is).

Elk jaar een salesweekend waarin we gaan zeilen, een zomeruitje en een kwartaalafsluiting.

Hoe ziet een gemiddelde werkdag eruit?

- Opdrachtgevers bezoeken en adviseren;
- Specialisten aan boord halen;
- Onderhandelen en deals sluiten met opdrachtgevers en medewerkers;
- Investeren in duurzame relaties met belangrijke opdrachtgevers;
- Het begeleiden en coachen van projectmedewerkers;



Wat jij in huis hebt

- Minimaal een HBO diploma;
- Gedreven en communicatief vaardig zijn;
- Je houdt er van om te winnen;
- Inzet, wij gaan jou alles leren, maar de inzet moet vanuit jou komen 😊
- Last but not least: je bent gevat en hebt een goed gevoel voor humor en neemt alles niet te serieus.

Wat wij je bieden

- Een basissalaris met dikke bonus, variërend van €500 tot ongelimiteerd
- Een uitgebreid opleidingsprogramma waarbij je jouw carrière een kickstart geeft;
- Elke dag een gratis verzorgde lunch;
- Een leaseauto;
- Kom je met het OV? Dan krijg je dit geheel vergoed van ons;
- Doorgroeimogelijkheden, is een stap richting management bijvoorbeeld iets voor jou?



Wij zijn van mening dat als jij dit in huis hebt, wij jou succesvol gaan maken, durf jij deze uitdaging aan te gaan met ons? Laat het mij weten!

Stuur een appje of bel even naar Marlies Schoon 06-31623900