

Field Manager

Amsterdam

16- 40 uur

Ben jij afgestudeerd of nog bezig met je studie en op zoek naar een (bij)baan?

Wil je dat doen binnen een jong & gezellig team en ben je sociaal vaardig?

Kom dan ons team versterken als Fieldmanager!

Functie omschrijving

Wat jij gaat doen

Als Fieldmanager vertegenwoordig jij Solyne richting professionals binnen een van onze marktsegmenten. De professionals zijn bij ons in dienst maar werken bij onze opdrachtgevers. Door intensief contact te onderhouden met hen weten ze jou voor al hun vragen te vinden. Jij bent vanuit Solyne het aanspreekpunt voor hen. Het Fieldmanagement houdt in dat jij het contact met de professionals gaat beheren. Dat betekent dat je verantwoordelijk bent voor, het voeren van de einde proeftijdgesprekken-en driemaandelijks evaluaties en administratieve zaken.

Werken bij Solyne

Solyne is een technisch projectbureau in Amsterdam en richt zich op bedrijven, overheden en instellingen binnen de openbare ruimte en de industrie. Onze opdrachtgevers bestaan uit grote toonaangevende organisaties in Nederland. Wij verbinden professionals met onze opdrachtgevers en ons doel is om beide partijen tevreden te stellen. Solyne is momenteel aan het groeien en daar hebben we jou voor nodig!

Cultuur

Wat maakt het leuk om bij Solyne te werken? Dit is overduidelijk de cultuur, het is een jong hecht team van zo'n 20 collega's die allemaal tussen de 20 en 35 jaar zijn. Intern is er een nuchtere open sfeer. Iedereen is energiek, ambitieus en competitief ingesteld. Je kunt gewoon lekker jezelf zijn.

Opleidingsprogramma:

Het eerste half jaar staat in het teken van begeleiding. Je zult worden begeleid door je eigen Sales Manager. Je mag vanaf dag 1 alles zelf doen, wij zijn van mening dat 'learning by doing' het beste werkt in ons vak. Daarnaast geven wij je trainingen zodat je de fijne kneepjes van het vak leert.

Alles wat jij hier leert kan je de rest van je carrière gebruiken.

Incentives

Natuurlijk is het al elke dag een feestje om hier te werken maar de incentives maken het extra leuk. Zo gaan we bij het behalen van de gezamenlijke doelstelling met z'n alle op wintersport, hebben we elke maand een externe borrel (waarbij inbreng altijd welkom is).

Elk jaar een salesweekend waarin we gaan zeilen, een zomeruitje en een kwartaalafsluiting.

Wat jij in huis hebt

- Minimaal een MBO4 diploma;
- Gedreven en communicatief vaardig zijn;
- Assertiviteit;
- Last but not least: je bent gevat en hebt een goed gevoel voor humor.

Hoe ziet een gemiddelde werkdag eruit?

- Je onderhoudt de contacten met onze projectmedewerkers;
- Heeft een medewerker een vraag? Jij bent het eerste aanspreekpunt en beantwoordt of zorgt dat deze vraag wordt beantwoord;
- Elke drie maanden voer je een evaluatiegesprek met de medewerker.